

江西陶企经销商渠道销量占7成以上

深耕四五线市场、加强深度服务

本报讯 近日，记者从高安产区的部分陶瓷企业获悉，8月陶瓷企业的产销形势基本与7月持平，传统终端经销商渠道的销量占比在70%-100%之间，瑞阳、罗斯福、华硕、金利源等产能规模较大的企业，贴牌及代加工渠道的销量占比大约是20%-40%左右，而金泰源、格仕祺、世纪新贵等企业的销量基本都是依靠传统经销商渠道。

经销商渠道销量占比超7成

传统的经销商渠道依然是江西产区企业的最主要渠道之一。“贴牌或代工更多是消化产能，以及产区企业自身在产品品质、生产管理以及产品花色设计等方面进行提升。”瑞阳陶瓷集团营销副总经理郑标坦言。

“我们公司8月份的销售额4200万，产销率在95%以上，与7月份持平。”世纪新贵陶瓷营销总经理丁鹏元介绍，“我们公司的产品结构比较丰富，单产品的产能比例不大，再加上近十年来公司一直对产品品质以及市场的保护等多重因素，让我们企业在当前严峻的市场环境下，终端渠道依然可以做到九成以上的产销率。”

据了解，除了西瓦、外墙砖品类外，目前高安产区仅仅依靠自有经销商渠道的企业并不多，绝大多数企业均有贴牌商渠道，贴牌销量的比例在5%-40%以上不等。

陶瓷行业进入淡季以来，2019年高安产区的停窑率是近十年来最高的一年。尽管如此，与全国其他建陶产区相比，高安产区的开工率依然在60%以上，瑞阳、太阳、罗斯福以及华硕等产能规模较大的企业，开工率在90%左右。其中，瑞阳陶瓷集团7月的销售额达15亿元。这些规模性企业上半年的产销率在90%左右，其中有70%-80%以上的销量均依靠经销商渠道完成。

格仕祺陶瓷企业是目前高安产区少数几个没有引进贴牌渠道的企业，据该企业董事长刘春良透露，7月份，格仕祺陶瓷单品的销量超过4000万元，产品主要是中板、通体大理石以及瓷抛砖等系列。

精准定位，深耕四五线市场

随着国内精装房政策的推进，以及越来越多的整装公司加入，工程渠道、精装房渠道销量已成为国内一线品牌的重点开发的渠道。对于渠道单一、没有品牌背书、没有强大的资金支持的高安企业而言，大型工程集采难以触碰，一线品牌渠道下沉、价格平民化，传统经销商渠道也面临着更加严峻的压力。

“与精装房政策相比，我现在最担心的就是大品牌平民化，他们的品牌知名度以及价格定位会直接冲击我们此前定位的市场份额。”

代理高安某品牌的经销商付先生表示，“我现在最希望的就是，目前所代理的高安品牌市场影响力能够进一步提升，那么我们在当地的销售压力也会随之减少。”

近几年，格仕祺陶瓷的品牌和渠道的转型升级道路得到了产区不少企业的认可。在刘春良看来，在一线品牌渠道的下沉的背景下，未来高安陶企需要找准市场和品牌定位，在夹缝中求生存。未来，四五线城市市场将是高安产区企业重点挖掘的区域。同时，高安陶企还要继续提升区域品牌影响力，提升产品品质、加强产品的创新。

“十余年来，瑞阳集团已在全国完善了经销商网络布点，尤其是2015年公司加快产品创新的步伐，继抛釉砖后，再推出通体大理石、两条中板线、600×1200mm通体大理石等新品，产品结构非常完善。未来，不仅加强与一线品牌的产品战略合作，而且还将重点加强终端经销商渠道的提升与优化，尤其是四五线市场的区域品牌打造，将沁园春和新梅两个品牌作为集团的高端品牌打造。”郑标向记者透露。

践行品牌战略

加强经销商渠道的深度服务

目前，高安产区陶瓷企业所面临的共同问题是产品附加值不高。

据《陶瓷信息》记者获悉，高安产区综合实力靠前的几家陶瓷企业，近两年一直在积极践行品牌化战略，通过产品创新、终端经销商的转型、成立市场部以及产品研发中心，引进一线品牌企业的市场营销人才，对企业品牌进行提升。

近两年，格仕祺陶瓷品牌已在终端市场建设专卖店200余家，2019年平均每个月有近10个专卖店需要进行设计或者进入施工阶段。8月，格仕祺陶瓷刚刚成立市场策划中心，由企业董事长担任策划专员带队服务终端经销商。

刘春良强调，除了拥有优质的客户渠道外，厂家还要做好产品创新、产品品质以及市场服务，才能更好培育渠道和客户。未来，高安产区企业除了做好现有的传统经销商市场，最重要是加大对经销商渠道引流窗口的建设。

7月25日，罗斯福陶瓷集团在举行CC板首发式现场，其集团市场运行中心正式成立，该中心将从产品的研发、产品推广体系及设计以及终端经销商店面的爆破活动等进行全面全方位的服务。

合理评估贴牌或代工渠道风险

自2017年下半年起，高安产区在淄博贴牌商、一线品牌工程订单的支持下，产区

内陶企产销率一直领跑全国。然而，2019年，建陶行业形势的日益严峻，一线品牌企业的传统渠道销量断崖式下滑，淄博贴牌商以及高安产区本土贴牌商也同样面临传统终端渠道难以增长的压力。一线品牌代加工订单，尽管利润空间非常诱人，但企业同时也面临产品验收不合格、大额订单资金流转等风险。

瑞阳陶瓷集团是产区较早为佛山一线品牌提供代加工的企业，目前该企业在贴牌渠道中，绝大多数以为佛山一线品牌代加工为主。瑞阳陶瓷集团董事长陈光辉表示，佛山一线品牌的工程订单的产品单价确实比经销商渠道价格要高，但企业同样需要承担利润空间所带来的流动资金和品质问题造成的拒单风险。

在陈光辉看来，在合理评估由贴牌或者代加工带来的风险和利润的同时，控制贴牌渠道的销售占比，通过与一线品牌的资源整合，可以更好地提升企业生产管理水平，提升产品品质。

不过，在当前瓷砖消费渠道裂变的情况下，不论是精装房、工程集采亦或者整装渠道等，高安产区企业都应找准定位，牢牢把握和提升企业自身的终端经销商渠道。

(熊娟萍)

沈阳王者陶瓷入榜“2018年度环渤海最具影响力企业”

本报讯 日前，由辽宁、山东、河北、河南等省份联合主办的2018年度环渤海地区知名品牌评选活动揭晓，沈阳王者陶瓷成功入榜“2018年度环渤海地区最具影响力品牌”。这已是沈阳王者陶瓷继2015年度后

二度获得该项殊荣。

据了解，沈阳王者陶瓷有限公司建厂至今始终坚持科技创新是企业第一生产力的经营理念，10余年稳健发展使得今天的王者陶瓷已拥有日产能可达6万平方米的三条

高档内墙砖生产线。国际领先的管理模式与研发技术，以及与国际知名釉料厂商建立长久稳定的合作关系使得王者陶瓷2018年斥巨资研发高档房仿古内墙砖，在国际市场上同样备受好评。

截至目前，沈阳王者陶瓷已先后荣获“绿色环保产品、中国著名品牌、消费者最信赖十大质量品牌、消费者最信赖放心品牌、沈阳市名牌产品、辽宁省名牌产品”等荣誉称号。产品销售区域除覆盖东北、内蒙

外，还远销西北、华北、广东等地，还远销俄罗斯、南北美洲、欧洲、中东和非洲等20多个国家和地区。

(刘学)

佛山市陶结义无机材料有限公司
FOSHAN TAOJIEJI INORGANIC MATERIALS CO., LTD.

干混色料

欧洲技术 成熟工艺 分散性好 发色力强

陶结义色料有三强：咖啡、黑色和桔黄

✓比价格、比质量，诚招全国中间商（诚招销售员多名）

公司地址：佛山市禅城区榴苑五街三座101(榴苑路尾)
电话/传真：0757-82274458
销售电话：13809217175（廖生）
工厂地址：四会市南江工业园兴旺路1号
电话/传真：0758-3851533
网址：www.taojiei.com

淄博鲁兴铝基新材料有限公司

LX

唯有专业 方显卓越

主要产品：

高白煅烧氧化铝 小圆晶煅烧铝
高温氧化铝粉 煅烧a氧化铝粉
色、釉料级煅烧铝 耐火级氧化铝
粉陶瓷增白剂 陶瓷造粒粉氧化铝

联系人：高生 15064339666
固定电话：0533-8173208
佛山办事处：高生 18753312777
总公司地址：山东淄博南定镇

佛山雄坚精研建材有限公司

专业对外加工

- 200目钾长石和钠长石磨粉
- 200目霞石和烧滑石磨粉
- 325目印刷粉
- 200目或者325目熔块粉
- 销售钾长石、钠长石
- 设备加工过程不带铁，加工白度增加2度以上。

地址：佛山市南海区狮山镇小塘新境工业园

联系人：何 137-9403-1938，卢 136-5290-5295

肇庆市新润丰高新材料有限公司

煅烧氧化锌

厂家直销（诚招全国代理商）

佛山办事处：佛山市南海区西樵镇樵高路盈盈广场5楼F09
工厂地址：肇庆高新区龙禧大道工业区肇江公路旁边（高帆包装斜对面）

售：133-9277-6588 罗生
133-0281-4638 李生

**欢迎刊登
小方位广告**

电话：0757-82532110 传真：82532109

济广堂中医馆

医馆文化：以德求正、心正骨正
医馆精神：以德行医、勤求古训、博采众方
治疗原则：筋柔骨正、骨正筋柔

济广堂中医馆是以中医正骨为主，中医治疗各科骨伤、骨病、脊柱侧弯、强直性脊柱炎、颈椎病、胸椎病、驼背、腰椎间盘突出、腰肌劳损、腰椎滑脱、骨盆错位、产后骨盆整复、长短脚、肩周炎、网球肘、膝关节疼痛、踝关节扭伤、对跌打损伤、骨髓炎、脊柱病、风湿关节炎、痛风等有丰富的临床经验，疗效独特

济广堂中医馆位于佛山市佛平路50号润智商业广场(南海人民医院旁200米)，使用面积800平方，拥有医护人员14人。

咨询电话：0757-82732502 叶医生 159-2019-0788

佛山市博而汇建材有限公司

专·业·生·产·销·售

★ 水洗高岭土 ★ 气刀土

釉用块状、粉状 | 还用80白、35铝

★ 出售煅烧滑石颗粒及滑石粉
(广东地区独家代理企业)

90白度、30镁、1点内钙

139-2972-9999 李生

地址：佛山市南海区西樵汇泉花园A巷1座5楼 | 广东省湛江市坡头区 | 广西省北海市合浦

科铭海陶瓷原料

大板干粒胶水
(湿法、干法)

排墨剂、防腐剂
油、印膏
离子釉
粒悬浮剂
干高效坯体增强剂

手机：13889930916 电话：0757-82583208
地址：佛山市禅城区季华一路智慧新城3区T10栋704之二

专业生产

水玻璃
水煤浆添加剂
五水偏硅酸钠
液体特效陶瓷解胶剂
环保型特效陶瓷解胶剂

欢迎广大客户实地考察、洽谈合作！

O&T 欧陶科技

欧陶科技创建于1999年，是国内陶瓷稀释剂行业的领跑者，国家建筑卫生陶瓷用添加剂、解胶剂行业标准主起草单位。欧陶科技立足科技创新，注重为客户量身定制精准化的产品供应方案和提供全方位贴心服务，以核心、专业优势，持续为客户提升产品竞争力！

总部地址：广东省佛山市禅城区张槎望宝西路零壹科技园赣商大厦12楼
广东工厂：广东省肇庆市高要区蛟塘镇
广东佛山：0757-82532176 137-0291-5811
江西工厂：江西省高安市新街镇
江西高安：0795-5453102 137-6756-1116